

## Encuentra aquí información sobre el programa signNow NFR (Not for Resale License - Licencia no Apta para Reventa)

### ¿Qué es el programa NFR de signNow?

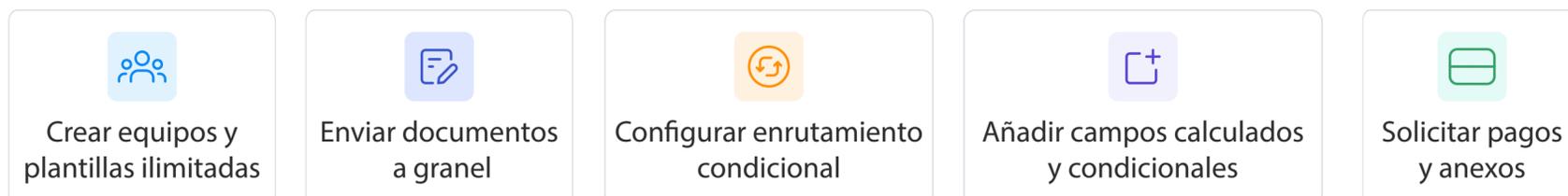
El programa NFR está diseñado para que nuestros resellers se conviertan en verdaderos expertos de signNow al utilizarlo regularmente. Esperamos que pruebes, demuestres y utilices regularmente signNow para que tú y tu equipo de ventas puedan recomendar a sus clientes las ventajas de su facilidad de uso y de la seguridad de la firma electrónica. Conoce ahora y haz uso de SignNow -marca líder en el mercado de firma digital - con las mejores características y precio .



### ¿Qué ofrecemos en el programa NFR?

#### 1 signNow edición Enterprise

Una licencia Enterprise para que la uses por un año. Con ella podrás:



Ten en cuenta que proporcionamos a nuestros partners un plan signNow Enterprise sólo para fines de demostración. De este modo, los equipos pueden explorar toda la funcionalidad avanzada y vender la solución de firma electrónica de signNow a sus clientes.

#### 2 Formación en capacitación de ventas

Para que tu equipo pueda expresar claramente el valor de signNow y aprovechar todos los recursos disponibles para ayudarlo a vender.

#### 3 Llamada de demostración de entrenamiento

Te ayudaremos a configurar y enviar tu primer documento digital o plantilla para que te sientas seguro desde el principio.

### Condiciones de uso del programa NFR

Proporcionamos licencias de signNow Enterprise a nuestros socios en función de su número de empleados



Estamos dispuestos a proporcionar a nuestros partners una licencia de demostración gratuita para aumentar el volumen de ventas (con renovación anual). Si tu número de empleados no cumple los criterios, estaremos encantados de ofrecer un descuento del 50% por cada licencia de signNow Enterprise..

### Requisitos para los partners

- ✓ Esperamos que cada reseller complete los módulos "signNowSales Enablement (Habilitación para ventas)" y "How to demo signNow (Cómo hacer demos de signNow)" en nuestra **Academia para Partners**.
- ✓ Los partners deben registrarse en nuestro Centro dePartnerspara tener acceso a las campañas digitales, unirse a nuestra Academia para Partners y estar al día de los últimos lanzamientos.
- ✓ Los partners trabajarán con nuestro equipo de asesoramiento a Partners para establecer al menos un caso de uso que involucre a sus clientes. Entre ellos se encuentran los acuerdos de confidencialidad, los contratos de venta, las exenciones de responsabilidad, la documentación de los nuevos clientes, etc.

### ¿Estás listo para empezar?

Ponte en contacto con tu representante local Cloud para programar los próximos pasos o envía un correo electrónico a [luz.castiblanco@intcomex.com](mailto:luz.castiblanco@intcomex.com) o [ventascloud@intcomex.com](mailto:ventascloud@intcomex.com) y en breve nos pondremos en contacto contigo.

